



Business Development Manager

Korte bedrijfsvoorstelling

GL events Brussels is een van de grootste spelers op de markt die opereert in drie grote segmenten : organiseren van evenementen, het beheer van evenementenruimte en voorzien van de nodige diensten op beurzen, congressen en evenementen.

In Brussel zijn wij de grootste site (Square) waar bedrijven of organisaties hun evenement kunnen organiseren. Wij staan in voor de ruimte, de audiovisuele voorzieningen, de catering, het meubilair, de veiligheid, enz.

Uw functie

U bent verantwoordelijk voor de commerciële uitbouw van de markt door middel van actieve prospectie van toevertrouwde doelgroepen, de uitwerking en de uitvoering van het commercieel actieplan om de vooropgestelde doelstellingen te bereiken. Uiteraard behartigt u ook de wensen van reeds bestaande klanten die u worden toevertrouwd.

Doelen en verantwoordelijkheden

Commercieel

- Jaarlijks een commercieel actieplan opstellen om verkoop te genereren in een u toevertrouwd marktsegment, de opvolging ervan garanderen, en de rentabiliteit ervan opmeten,
- Garant staan voor de ontwikkeling, opvolging en de aanmaak van een klant- en prospectfiche binnen het marktsegment en de opvolging van de gegevens in het klantenbestand,
- Nieuwe potentiële projecten of klanten identificeren,
- Maandelijks een prospect planning opmaken en opvolgen,
- Het nemen van afspraken op verplaatsing en op kantoor,
- De nodige acties ondernemen om de vooropgestelde doelstellingen te behalen:
 - o De internationale kandidaturen beantwoorden;
 - o Communicatie/public relations met de klanten en prospecten;
 - o Aanbestedingen beantwoorden;
 - o Prospectie op professionele salons;
 - o Organisatie van sales trips;
 - o Organisatie van klanten afspraken & prospectie.

Opmaken van globale, commerciële offertes:

- De behoeften van de klant definiëren om gepersonaliseerde offertes te kunnen opmaken, steeds rekening houdend met de technische mogelijkheden van het bedrijf en de uitvoerbaarheid ervan.
- Garant staan voor de solvabiliteit van de klant,
- Tijdig de onderhandelingen met de klant initiëren en verantwoordelijk zijn voor de opvolging van de offerte tot de bevestiging door de handtekening op de overeenkomst, dit alles in samenwerking met de Project Manager,
- Een duidelijke en zo correct mogelijke offerte maken over het project om correcte facturen te kunnen genereren,
- Erover waken dat het budget van de klant gerespecteerd wordt en dat de resultaatsgebonden doelstellingen van het bedrijf daarmee niet in het gedrang komen,
- Erover waken dat de klant zijn afgesproken deadlines respecteert om interne opvolging efficiënt, correct en kwalitatief te laten verlopen,



Promotie /marketing

- In staat zijn om te anticiperen op de veranderlijke markten en voortdurend adequate voorstellen te doen van producten en diensten, waardoor we prominent aanwezig blijven in de markt,
- Jaarlijks deelnemen aan de opmaak van het communicatieplan van de onderneming in overeenstemming met de acties die ondernomen worden in het geviseerde marktsegment,
- Deelnemen aan alle promotionele en prospectie operaties in het kader van salons, workshops e.d. georganiseerd door het Congrespaleis,
- Een pro actieve vertegenwoordiger zijn van de organisatie en de groep.

U bent

- Perfect drietalig (eng, nl, fr). Kennis van elke andere taal is een pluspunt;
- 5 jaar ervaring in de evenementensector, bij voorkeur in de verkoop;
- Je bent bereid om regelmatig (voor korte periodes) naar het buitenland te reizen;
- Je bent een vlotte onderhandelaar met goed commercieel inzicht en je bent communicatief en analytisch ingesteld;
- Je gaat vlot met cijfers om;
- Bachelor niveau in hotel- evenementensector of in commerciële studies;
- Enthousiast, leergierig, dynamisch, stressbestendig, organisatorisch sterk en u hebt gevoel voor verantwoordelijkheid.

Wij bieden

Een aantrekkelijke en dynamische werkomgeving, een aangename werksfeer in een internationaal bedrijf, doorgroeimogelijkheden, autonomie.

Een full-time job, een aantrekkelijk salaris, maaltijdcheques, groeps-en hospitalisatieverzekering en een toffe sfeer.